

Varsovie, 13 Janvier 2015

GROUPE SAAMP
Ressources Humaines

Re: Chargée de développement commercial, POLOGNE

Madame, Monsieur,

Je suis persuadée que mon expérience dans la gestion et commerce international dans le domaine des matières premières pourrait contribuer de façon efficace au développement de SAAMP en Pologne.

Les réalisations suivantes représentent certaines des compétences que je peux amener à votre Groupe:

- Après avoir commencé mes activités en Afrique de l'Ouest dans le rôle de trader de matières premières agricoles, j'ai trouvé le contexte du marché togolais prometteur pour mettre en place une activité d'approvisionnement propre de la société polonaise Product promotion LTD en réduisant les coûts, améliorant la qualité des fèves de café et cacao et permettant une meilleure traçabilité des produits. En quatre années de leadership, j'ai réussi à transformer Togo Commodities Trading SARL (TCT, une société de Product Promotion LTD) en transformant son rôle initial d'entité de supervision de qualité sur le marché togolais en un rôle d'exportateur global de 30% du volume de café et cacao produits au Togo.

- Le succès évoqué ci-dessus, m'a amené à déménager en Côte d'Ivoire pour gérer la Générale de Produits Agricoles SARL (GPA) une start-up exportatrice de café et cacao. Défiée par un environnement en plein changement (réforme du Conseil Café Cacao), j'ai assuré le développement de la société en construisant des relations de long terme avec les acteurs clés du marché ainsi qu'en diversifiant les matières premières exportées, incluant les noix de cajou dans l'offre de GPA.

Par manque d'intégration verticale ainsi que dépourvue de possibilités de couverture sur les marchés à terme, (LIFFE et NYBOT), GPA ne pouvait plus se développer d'avantage. Je me suis retirée de la société et déménagé en Pologne où, présentement, je suis consultante indépendante.

J'attribue mon succès aux éléments clé ci-dessous:

- 1/ sens des affaires conjugué à la réflexion stratégique
- 2/ capacité de construire des relations de partenariat avec les clients, fournisseurs, parties prenantes et tierce-parties.
- 3/ compétences linguistiques et interpersonnelles permettant d'agir de façon globale.
- 4/ capacité de travailler indépendamment ainsi qu'en équipe.

Si vous trouvez que mes qualifications et expérience reflètent le profil de la personne recherchée pour vous accompagner dans votre développement en Pologne, je serai ravie de pouvoir y contribuer et échanger avec vous de façon plus détaillée dans le but d'établir une relation de travail de long terme.

Je vous remercie pour votre temps et considération.

Sincères salutations,
Ewa Charazińska

Pièce jointe.